



Pour l'accompagner dans son développement, **Orféor** recrute des **Ingénieurs commerciaux**

A propos d'Orféor

Orféor, c'est une expérience de plus de 25 ans dans l'accompagnement des acteurs publics sur la gestion financière, associant prestations de conseil et solutions logicielles en ligne (PerfOrm). Gestion de la dette et de la trésorerie, financement de projets, nos équipes se mobilisent quotidiennement pour saisir toutes les opportunités de marché et concrétiser les projets de territoire.

Orféor s'appuie également sur sa filiale spécialisée GEFILS pour proposer une approche spécifique aux acteurs du logement social (OPH, Coopératives, ESH, SEM).

Au cœur d'une actualité riche en événements et créatrice d'opportunités, en croissance constante de son chiffre d'affaires, **Orféor** recherche des ingénieurs commerciaux motivés, disposant du potentiel nécessaire pour contribuer au développement du service commercial du Groupe.

Missions :

- **Développement commercial**
 - Participation à la structuration et à la qualification de bases de données prospects
 - Prospection téléphonique et prise de rendez vous
 - Réalisation de rendez-vous dont présentation de notre plateforme PerfOrm
 - Production des devis et contrats
 - Animation commerciale cycle long
 - MAJ des données dans le CRM (Everwin)
- **Pilotage et gestion commerciale**
 - Mise à jour et suivi des tableaux de bord du *pipe* commercial et financier
 - Alimentation des différents outils de pilotage et de suivi

Compétences et profil :

Issu d'un BTS action commerciale ou d'une école de commerce, vous disposez au moins d'une première expérience dans la fonction Vente

Bonne culture générale

Aisance relationnelle, gout du travail en équipe et du challenge.

Grande autonomie

Maîtrise du pack Office – (Word/Excel/PowerPoint)

Votre rigueur, votre sens analytique, votre esprit de chasse et votre sens entrepreneurial feront de vous un collaborateur (une collaboratrice) fiable et porteur d'une dynamique de développement.

Votre curiosité et votre intérêt pour le secteur public seront un plus indéniable.



Contrat à Durée Indéterminée

Zones de démarchage : RP, Nord, Est, Centre, Sud

Lieu de résidence : indifférent (home office envisageable)

Rémunération : fixe + % sur CA réalisé

Avantages en nature : TR, PEE, Mutuelle, véhicule (au terme de la période d'essai)

Merci d'envoyer CV et lettre de motivation avec la référence à :

Bernard ANDRIEU

Orféor

✉ 30 rue Saint Marc – 75002 PARIS

☎ 01 47 03 46 99

Courriel : sandra.martin@orfeor.com

www.orfeor.com